

DESCRIPTIVO DE EQUIPAMENTOS PARA COTAÇÃO

Processo: CARDIOVERSOR

Projeto: UNIMED MACEIO

Desconsiderar as modalidades de equipamentos que não fazem parte do portfólio da empresa.

1. OBJETO

Fornecimento de propostas comerciais e informações para a implementação de Cardioversores, incluindo sua entrega, instalação e treinamento.

2. DESCRIÇÃO DO ESCOPO

2.1 CARDIOVERSORES:

2.1.1. CARDIOVERSOR COM MARCAPASSO (01 UNIDADE)

Equipamento microprocessado com Marcapasso, deve dispor de pás externas adultas e infantis, com comando de seleção de carga e disparo, monitorização de ECG com as pás e cabo de 03 vias, módulo DEA, impressora, bateria, possibilidade de uso de pás internas reutilizáveis. Incluir pás adesivas.

2.1.2. CARDIOVERSOR PADRÃO (22 UNIDADES)

Equipamento microprocessado, deve dispor de pás externas adultas e infantis, com comando de seleção de carga e disparo, monitorização de ECG com as pás e cabo de 03 vias, módulo DEA, impressora, bateria, possibilidade de uso de pás internas reutilizáveis. Incluir pás adesivas.

3. CONDIÇÕES DE FORNECIMENTO

3.1. SOBRE A GARANTIA DE FÁBRICA: Deverá ser informado na proposta o prazo de garantia, que deverá ser de pelo menos 12 meses, a contar do início de funcionamento do equipamento.

3.2. SOBRE A ENTREGA DO EQUIPAMENTO: A entrega dos equipamentos listados deverá ser de responsabilidade da empresa fornecedora, desse modo as propostas encaminhadas deverão estar com o frete na modalidade CIF inclusas no valor final de aquisição. Na proposta será obrigatório descrever o prazo para entrega do equipamento a partir da assinatura do contrato.

3.3 SOBRE AS INSTALAÇÕES: Deverão estar inclusos nesta proposta os serviços de instalação dos itens que for necessário.

3.4. SOBRE OS TREINAMENTOS: Após a instalação, a empresa deverá oferecer treinamento operacional e técnico a quem for indicado pela instituição, conforme

quantitativo citado no descritivo do equipamento. Solicitamos também treinamento técnico básico para primeiro atendimento de todos os equipamentos da concorrência para a equipe de Engenharia Clínica, tais treinamentos poderão ser ministrados durante as montagens e instalações dos equipamentos e, no mínimo, abordando os cuidados básicos, rotinas de conservação e boas práticas para o suporte padrão e primeiro atendimento.

3.5. PADRÃO DAS PROPOSTAS: Todas as propostas comerciais encaminhadas deverão estar no padrão da Proponente contendo as seguintes informações:

- Prazo de garantia;
- Prazo de entrega;
- Frete incluso;
- Instalação inclusa;
- Forma de pagamento.

4. RESPONSABILIDADES DA EMPRESA CONCORRENTE

4.1 PROPOSTA COMERCIAL: Apresentar proposta conforme orientações do item 3.

4.2 RDP: Preencher integralmente o Formulário RDP – REQUISIÇÃO DE PROPOSTA, enviado em anexo no e-mail.

4.3 O formulário RDP, deverá ser respondido no próprio Excel, e enviado sem convertê-lo para formato PDF. A empresa Proponente não deve deletar ou acrescentar linhas intermediárias nesse formulário, sob pena de desclassificação. Caso deseje fazer alguma observação ou acrescentar informação que não tenham sido requeridas, as mesmas podem ser apresentadas ao final de cada documento, nas linhas brancas abaixo do formulário.

4.4 FORTEMENTE DESEJÁVEL: Enviar especificações, imagens e materiais complementares que permitam enriquecer a avaliação técnica e a apresentação de seus produtos / solução, tais como:

- Data sheet do(s) produto(s) em sua última versão;
- Catálogo comercial detalhado;
- Especificação técnica dos produtos;
- Imagens/fotos dos sistemas ofertados

4.4 As informações técnicas aqui fornecidas podem conter elementos de julgamento subjetivo ou estar incompletas, portanto, as informações deverão ser integralmente analisadas e revisadas pelas Proponentes de acordo com seu próprio julgamento profissional, inclusive para elaboração das propostas.